

Bedrijfsoverdracht

Uw bedrijf verdient
een goede toekomst



Bedrijfsoverdracht

Uw bedrijf overdragen, dat doet u niet zo maar. De ING weet dat het bij bedrijfsoverdracht draait om meer dan geld alleen. Samen met u zorgen we voor een zorgvuldige overdracht.

Wanneer is onze dienstverlening interessant voor u?

U heeft uw onderneming zelf opgebouwd. Of jaren geleden overgenomen. En u wilt graag dat uw bedrijf blijft bestaan, ook als u (eerder) stopt met werken. Bedrijfsoverdracht is dan een logische keuze, maar blijkt vaak in de praktijk een hele stap. Op zakelijk, maar vooral ook op persoonlijk vlak. U moet veel belangrijke beslissingen nemen. Heeft u bijvoorbeeld een geschikte kandidaat? Wat is uw bedrijf waard en wat wordt straks uw financiële positie? Wilt u bij het bedrijf betrokken blijven of juist niet? En wanneer is de tijd rijp om een stap terug te doen?

De ING heeft de ervaring, kennis, experts én producten in huis die u helpen om het hele proces goed te doorlopen. Wij hebben onze expertise gebundeld in een team van ervaren strategisch adviseurs en specialisten op het gebied van bedrijfsoverdracht. Kiest u voor de ING, dan heeft u bovendien een solide zakenpartner die ook de financiering van de overdracht kan verzorgen. Prettig én overzichtelijk. Met de ING naast u regelt u alles precies zoals u wilt.

De ING bij uw bedrijfsoverdracht

- Een ervaren adviseur als sparringpartner, ondersteund door specialisten op het gebied van advisering, vermogensoverdracht en financiering bij bedrijfsoverdracht.
- De ING staat u bij tijdens het hele proces. Van de eerste oriënterende gesprekken tot en met uw positie na de overdracht.
- Alles in één hand. De ING biedt alle diensten en producten op het vlak van bedrijfsoverdracht.
- De ING heeft een internationaal netwerk van klanten en zakelijke marktpartijen. Onmisbaar als u ervaringen wilt uitwisselen of op zoek bent naar een koper.

Ondernemers ontmoeten ondernemers

De ING organiseert regelmatig netwerkbijeenkomsten voor ondernemers, met als onderwerp bedrijfsoverdracht. Informeer ernaar bij uw Private Banker.

Hoe werkt het?

Heeft u alleen nog maar plannen voor een overdracht? Of werkt u al hard aan de voorbereidingen? Uw Private Banker kan u op elk moment in contact brengen met één van de strategisch adviseurs op het vlak van bedrijfsoverdracht. U kunt deze adviseur inzetten als sparring partner, met wie u uw zakelijke en persoonlijke keuzes in vertrouwen kunt bespreken. Deze adviseur heeft de ervaring en kennis om het hele speelveld te overzien en houdt uw belangen daarbij goed in het oog. Waar nodig betreft hij specialisten bij de technische uitwerking van uw plannen, desgewenst in samenwerking met uw eigen mensen.

Bedrijfsoverdracht is een complex proces. Met per fase specifieke vraagstukken en zaken die geregeld moeten worden. De ING onderscheidt vier fasen:

1. **Oriëntatiefase.** Besproken wordt hoe, wanneer en aan wie de verkoop het beste kan plaatsvinden. Het resultaat is een gedetailleerd plan van aanpak.
2. **Technische voorbereiding.** Specialisten op het vlak van bedrijfsoverdracht verzorgen – in nauw overleg met u – de fiscale, juridische en financiële aspecten van de overdracht.
3. **Overdracht.** Uw onderneming wordt verkoopklaar gemaakt en de verkoop wordt begeleid.
4. **Hernieuwd ondernemerschap.** De ING adviseert u graag hoe u uw verkregen vermogen kunt laten renderen, bijvoorbeeld door het te beleggen.

In elk van deze vier fasen kan de ING u verder helpen. Wij kunnen bijvoorbeeld in een vroeg stadium adviseren om de ondernemerskwaliteiten van uw beoogde opvolger te laten onderzoeken. Of – als u geen opvolger heeft – u helpen een koper te vinden. Maar we hebben ook aandacht voor uw rol na de overdracht. Het kan zijn dat u zich helemaal wilt terugtrekken. Maar veel ondernemers willen toch graag een strategische rol op de achtergrond blijven spelen. Onze adviseurs bespreken dat allemaal met u.

Is eenmaal duidelijk wat er moet gebeuren, dan krijgt u deskundig advies over de meest geschikte overdrachtsvorm. Bedrijfsoverdracht kan op verschillende manieren. Bijvoorbeeld door aandelenverkoop of verkoop van activa. Aandelenverkoop is voor u als verkoper vaak fiscaal interessant, terwijl verkoop van activa voor de koper het gunstigst is. Welke vorm wordt gekozen, hangt af van de aard van uw bedrijf, van de markt waarin u opereert en van de eigendomssituatie. De ING adviseert u desgewenst bij de waardebeoordeling van uw bedrijf en eventueel hoe u uw bedrijf beter verkoopbaar maakt. Bijvoorbeeld door afstoting van bedrijfsonderdelen, overtollige activa of door overheveling van pensioen of zakelijk onroerend goed.

Is uw onderneming optimaal verkoopbaar, dan maken wij uw bedrijf 'verkoopklaar', in nauwe samenspraak met u. Contracten worden opgesteld en getekend, gevolgd door de aandelenoverdracht, de afhandeling van activa/passiva en de koopsombetaling. En dan is daar het moment na de overdracht. Wat zijn uw plannen met het verkregen vermogen? Investeren in startende ondernemingen, beleggen in onroerend goed of opzij zetten voor uw erfgenamen? Uw Private Banker geeft deskundig advies en regelt het voor u. Zodat de overdracht helemaal gaat zoals u dat voor ogen had.

Wilt u meer weten?

Neem dan contact op met uw Private Banker.

Deze productkaart is geldig vanaf 1 juli 2010. De informatie op deze productkaart kan wijzigen. Kijk voor actuele informatie op ING.nl.

ING Bank N.V. (hierna: de ING) is statutair gevestigd aan Bijlmerplein 888, 1102 MG in Amsterdam, handelsregister nr. 33031431 in Amsterdam. De ING is geregistreerd bij de Nederlandsche Bank (DNB) en de Autoriteit Financiële Markten (AFM) in het Register Kredietinstellingen en Financiële Instellingen. Ook staat de ING onder het toezicht van de Nederlandse Mededingingsautoriteit. Neem voor informatie over het toezicht op de ING contact op met DNB (www.dnb.nl), de AFM (www.afm.nl) of de NMa (www.nmanet.nl).

